



进口发票融资

供货商在货物付运前，可利用记账时间内取得货款，就可以利用这笔资金提前采购和生产。

特色

- 提高资金的流动性以满足短期营运资金的迫切需求
有助于及时支付供货商的原材料和货款。
- 无后顾之忧的支付管理
供货商通过网上银行的平台，可大幅减少人力支出和结算所需的时间。

优点

- 可使业务快速增长
在生意增长期间，通过更有利的融资条款，而拥有一个良好的商业周期，可强化和客户的贸易关系。
- 更有效率的现金管理制度
利用供货商发票及灵活的贷款条件，满足现金流规划内的需求。

借定唔借? 还得到先好借!



应收账款融资

供货商在货物付运前，可利用记账时间内取得货款，就可以利用这笔资金提前采购和生产。

特色

- 最适合出口商让资金尽快回笼

非常适合有不定期销售或大小买家混合的出口商家进行记账交易。

- 提款快速简单

一旦货物出运后并开出发票，就可以马上获得融资。

- 提款简单快捷容易

通过DS-Direct网上银行可轻松提交申请文件。

优点

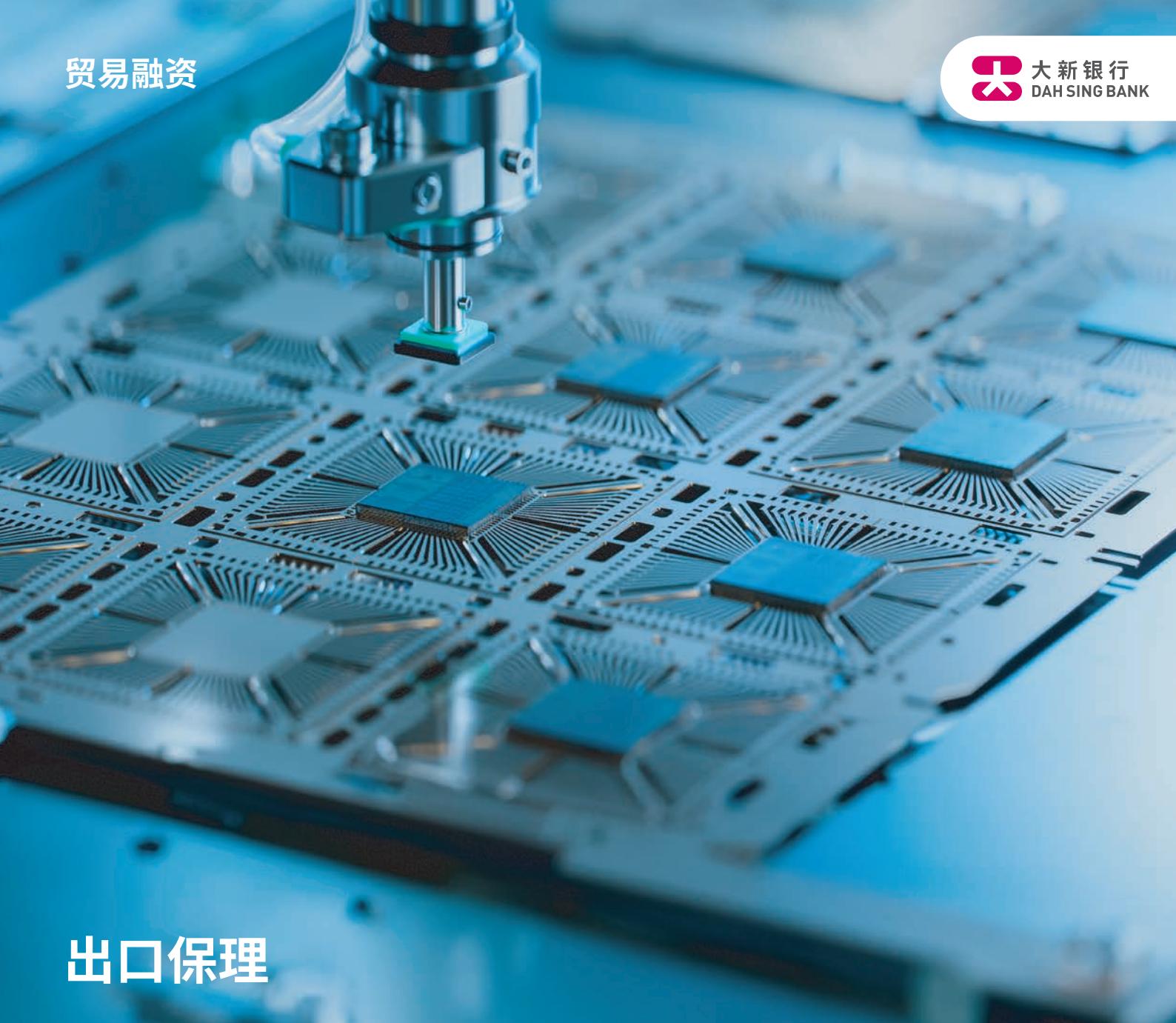
- 可灵活调配现金流头寸

让出口商用买方未到期的发票提出资金请求。

- 优化应收账现金流

融资可高达百分之百，能让销售收入迅速转化为现金。

借定唔借? 还得到先好借!



出口保理

货物出口后的融资方法，可加速现金流动，改善收款滞后情况，减少和控制坏账风险。

特色

- 将应收账款转化为现金

缩短贸易周期的应收帐款，利用发票提前获得应收货款，优化资产负债表。

- 可准确评估买家的信用状况

利用保险公司和法定组织的专业风险控管，预早提示有可能造成损失的潜在风险，助出口商筛选新的及现有客户，保障您免受坏账损失。

- 通过我们的优质咨询服务得到增值

改善发票和货运单据的质量，保障利益及促进交易，加强出口贸易业务。

优点

- 可使业务快速增长

有生意增长期间，通过更有利的融资条款，而拥有一个良好的商业周期，可强化和客户的贸易关系。

- 降低并缓解买家风险和政治风险

利用以信用保险排除买家的信用及其政治潜在风险，以降低因买家破产无力偿债或延迟付款所造成的风险损失及政治风险所导致的应收账款拖欠风险。

- 专注业务，发挥专长

文件核对和应收账款管理及追收债务工作外包给银行，可释放出口商的内部资源。

借定唔借？还得到先好借！



打包放款

可以为制造商和出口商提供货物装运前的融资解决方案，让他们能够以采购订单或出口信用证作为担保进行融资，从而有足够资金购买生产所需的原材料。

特色

- 捕捉到每一个商业机会

利用已确认的采购订单，满足采购和生产周期的营运资金需求。

- 支持业务增长

更好地为你准时支付供货商或者生产成本的货款，履行大订单生产和取得季节性业务进展。

优点

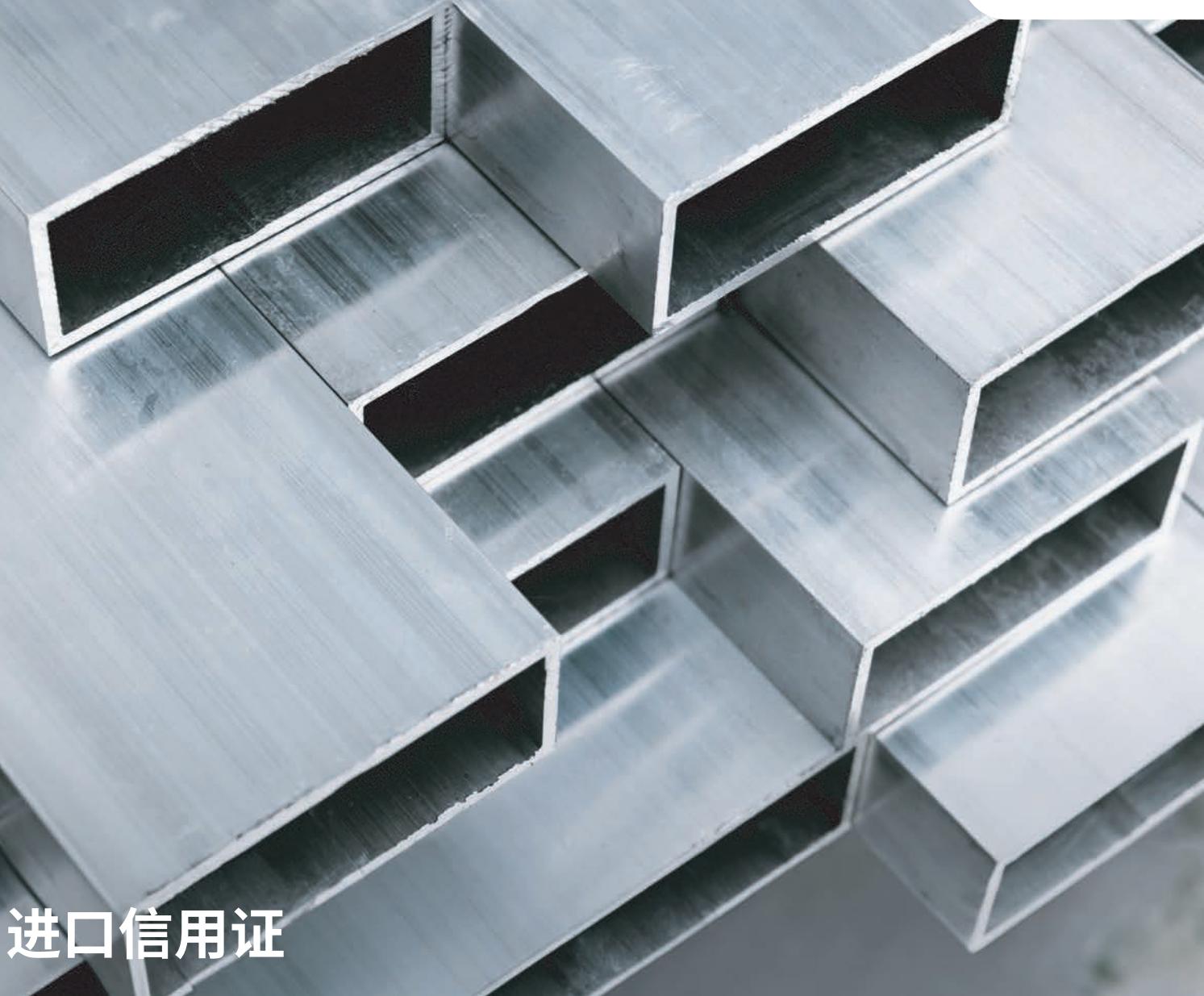
- 成为业务扩张的加速器

无论是在采购或制造阶段，都能无缝地弥补生产周期中的资金缺口。

- 优化流动性

增强周转资金能力及接受充满竞争性销售条款时的灵活性。

借定唔借? 还得到先好借!



进口信用证

进口信用证给国际贸易交易中的供货商提供一个安全可靠的收款方式。

特色

- 为供货商提供收款担保

当供货商提供的文件完全符合信用证中规定的条款时，
作为保证供货商取得货款的担保。

- 背对背信用证

按供货商收到买家发出的信用证条款为基础，银行以供
货商为新信用证申请人发出信用证给真正的厂商，实现
以自我清算的方式付款给厂商，促成交易。

优点

- 便捷的提交方式

透过DS-Direct企业网上银行平台提交电子信用证申请，
无须填写纸张表格。

- 注入灵活性

提供定制化的信用证条款，使其符合相关各方的特定要求。

借定唔借? 还得到先好借!

出口信用议付

根据出口信用证项下提交符合规定文件的一种议付解决方案，将应收帐款在开证银行付款之前转化为现金，增强公司现金流。

特色

- 专业的出口信用证文件审单服务，可以加快付款的流程
提供全面的档审查服务，尽量减少与出口文件不符点。
- 作为现金流和流动性推进器
提供安全可靠的融资模式，完全符合出口信用证内规定的各种条款，进行安全议付。

优点

- 不占用信用额度的替代融资方案
运用开证银行提供的信用额度为基础进行融资。
- 具竞争力的融资成本
利用开证银行的财务实力，可降低融资成本。
- 加强与买家的关系共同拓展业务
提供买家议付条款的灵活性，减少对现金流的影响。

借定唔借? 还得到先好借!